



(495) 233-05-37

www.finofficer.ru

E-mail: office@finofficer.ru

**Семинар / Вебинар
Бизнес-планирование и подготовка ТЭО для
получения финансирования**

Программа

1. Правильный формат и структура бизнес-планов и ТЭО.

- Разделы бизнес-плана. Структура по требованиям UNIDO, международных консалтинговых компаний и крупных банков.
- Отличие бизнес-плана от ТЭО.
- Как правильно написать резюме. Примеры профессионального резюме.
- Комплектация приложений к бизнес-плану.

2. Маркетинг и кредитоспособность продукции.

- Сбор и анализ информации о рынке, о конкурентах. Где и как быстро и качественно собрать информацию о рынке. Обработка рыночной информации.
- Рыночное позиционирование в бизнес-плане.
- Маркетинг-микс для вашей продукции в бизнес-плане. Конкурентоспособность, как её доказать (B2C, B2B, B2G).
- Построение плана продаж. Как правильно обосновать данные в плане продаж. Примеры форматов плана продаж.
- Рекламная поддержка плана продаж.

Кейс: Построение плана продаж.

3. Создаем организационный и производственный план.

- Насколько глубоко нужно описывать производственные и хозяйственные аспекты проекта.
- Организационная структура бизнеса и её оптимальные и понятные схемы.
- Ответственность ключевых сотрудников. Схемы мотивации персонала.
- Организация проектного менеджмента.
- Как рассчитать и отразить производственную себестоимость и административные затраты.

Кейс: Расчет себестоимости.

4. Как провести инвестиционное моделирование.

- Моделирование продаж и дебиторской задолженности. Моделирование закупок. Расчет рабочего капитала.
- Моделирование CapEx. Особенности расчета амортизации в инвестиционных проектах.
- Кэш-флоу и P&L на отлично. Кратко о том, как их смоделировать.
- Особенности составления кэш-флоу и P&L в отраслях.

Кейс: Моделирование кэш-флоу и P&L.

5. Оптимизация финансирования. Стоимость капитала.

- Собственный и заемный капитал: что лучше. Понятие финансовой устойчивости и эффекта финансового леввериджа.
- Моделирование кредитных графиков. Особенности согласования кредитных графиков с банком.
- Моделирование дивидендного выхода.
- Расчет стоимости капитал для проекта. Расчет WACC.

Кейс: Оптимизация финансирования проекта.

6. Делаем инвестиционный анализ правильно. Ставка дисконтирования.

- Как правильно проводить инвестиционный анализ. Что важно для банков и инвесторов в инвестиционном анализе.
- Какую ставку дисконтирования использовать в бизнес-плане и в ТЭО при внешнем финансировании.
- Расчет сроков окупаемости: номинальный и дисконтированный.
- Анализ ISCR.
- Анализ NPV, PI, IRR, MIRR.

Кейс: Инвестиционный анализ в бизнес-плане внешнего финансирования.

7. Секреты успешных бизнес-планов и ТЭО.

- На что обращают внимание инвесторы и банки при анализе.
- Прибыль, кэш-флоу, срок окупаемости, NPV, IRR – какими они должны быть.
- Подкрепление бизнес-плана фактами.

8. Навыки защиты инвестиционного проекта.

- Презентация проекта в PowerPoint. Дизайнерские фишки.
- Примерные процедуры защиты проектов.
- Выступление. Акцентирование внимания на отдельных аспектах бизнес-плана или ТЭО. Ораторские секреты.
- Коварные вопросы банков и инвесторов: готовим заранее ответы.

Бизнес-игра: Защита инвестиционного проекта.

Слушатели обеспечиваются учебным пособием.

Количество часов: 16 ак. часов

Место проведения: г. Москва, ул. Рабочая, д. 35 (м. Римская, м. Площадь Ильича)

Стоимость участия: 28500 руб. / 1 слушатель.

Постоянным слушателям – скидки.

При записи нескольких слушателей – скидки.

Ближайшая дата:

20 октября 2021 г. (10:00-17:00)